

**INVESTOR RELATIONS**

**RATING BANCARIO E NUOVI SISTEMI DI FINANZIAMENTO  
CROWDFUNDING**

**EDIZIONE 2017**

**NAPOLI**

**21 APRILE**

**09.00-18.00**

**HOLIDAY INN NAPLES**

**VIA AUSILIO - CENTRO DIREZIONALE ISOLA E/6, 80143**

**TEL. 081 2250111**

**CODICE EVENTO P3**

---

***Il Corso intende far conoscere i principi base dei sistemi IRB; comprendere e sperimentare il funzionamento dei nuovi strumenti finanziari come il Peer To Peer Lending e l'Asta delle Fatture***

Tre sono i fattori che conducono gli operatori finanziari a definire la finanziabilità di una impresa: il rating aziendale, il rating finanziario andamentale e il rating bancario. Quest'ultimo fattore, ossia il rating bancario o rating interno, analizza la sostenibilità del prestito da erogare nel contesto del singolo operatore finanziario, con il preciso scopo di ridurre il rischio di fallimento dello stesso. Si tratta di un obbligo normativo basato su uno standard europeo denominato IRB (Internal Rating Based), metodologia di ponderazione del rischio di credito compresa nella normativa generale conosciuta come "Basilea". Le progressive restrizioni nella concessione del credito economiche e patrimoniali, hanno portato gli operatori finanziari a individuare fra le innovazioni già avviate sui mercati internazionali, gli strumenti più efficienti ed efficaci per continuare ed ampliare la possibilità di finanziare le micro, piccole e medie imprese. Fra questi, il peer-to-peer lending, spesso abbreviato in P2P lending, nelle sue forme tipiche di asta delle fatture e prestiti fra privati e private e fra privati e imprese.

Il Social Lending può rappresentare per chi esercita la libera professione una opportunità sia di incremento di fatturato che di attrazione per la clientela. La conoscenza di questo mercato, potrebbe in questo periodo di *credit crunch*, risolvere i problemi di liquidità delle aziende clienti, anche portandole ad un miglioramento della loro finanziabilità.

---

**SCHEDA TECNICA - *EVENTO A PAGAMENTO 250€+IVA***

<b>FPC DOTTORI COMMERCIALISTI</b>	<b>8</b>
<b>PREREQUISITI</b>	<b>MODULO P2</b>
<b>MINIMO PARTECIPANTI</b>	<b>10</b>
<b>MASSIMO PARTECIPANTI</b>	<b>25</b>
<b>ISCRIZIONE ALL'EVENTO</b>	<b>PORTALE COFIP</b>
<b>INFO SULL'ASSOCIAZIONE</b>	<b><u><a href="http://WWW.COFIP.PRO">WWW.COFIP.PRO</a></u></b>

---

## PROGRAMMA

- 09.00 OPENING**  
BENVENUTO E OBIETTIVI DEL CORSO
- 09.10 PREMESSA E OBIETTIVI DEL CORSO**  
- PILLOLE SULLA SHARING ECONOMY E SUL CROWDFUNDING
- 09.30 IL PERCORSO FORMATIVO**  
- DAL TRADITIONAL FOUNDING AL CROWDFUNDING
- 09.50 ELEMENTI VALUTATIVI UTILIZZATI DAGLI OPERATORI FINANZIARI**  
- RATING BANCARIO
- 10.45 PAUSA**
- 11.00 FORME TECNICHE DI FINANZIAMENTO TRADIZIONALI**  
- LA LEVA FINANZIARIA  
- LE SOFFERENZE SUGLI IMPIEGHI  
- TIER 1 CAPITAL E COMMON EQUITY TIER 1
- 13.00 PAUSA PRANZO**
- 14.00 NUOVE FORME TECNICHE DI FINANZIAMENTO**  
- CROWDFUNDING LENDING  
- CROWDFUNDING EQUITY
- 16.15 PAUSA**
- 16.30 NUOVE FORME TECNICHE DI FINANZIAMENTO**  
- CROWDFUNDING INVOICE TRADING  
- CROWDFUNDING REWARD BASED
- 18.00 CHIUSURA LAVORI**

## DOCENTE

**DUILIO BORETTINI**

*CONSULENTE SENIOR SETTORE FINANZIARIO E PRESIDENTE COMITATO SCIENTIFICO COFIP*

## EVENTO ORGANIZZATO IN COLLABORAZIONE CON: